



Værdier i virksomheden?

Der er mange tråde, der skal udredes og samles, før den rette værdiansættelse af virksomhedens "fair markedsværdi" kan beregnes.

Prissætning – finansiering – hvordan?

Hvilken indflydelse har den resultatmæssige historie?
Gør salg til en strategisk/ industriel køber en forskel?
Hvad med betaling – er earn out altid en god idé?

Køb af en virksomhed fra anden mægler?

Hvordan ved jeg, at prisen er den rigtige?
Skal jeg selv henvende mig, hvis jeg selv har et emne?
Hvad med forhandlinger, dokumenter, selskab, skat etc.

- innovativ og forretningsmæssig tilgang til dine udfordringer – til en fair pris...

EXIT Partners ApS

Poppelvej 2
DK2791 Dragør
Direkte:
Mobil:
E-post:
Web:

Virksomhedsmæglere

CVR 26613817
+45 28 10 85 45
+45 28 10 85 45
tk@EXITpartners.dk
<https://EXITpartners.dk>



Partner Torben Kristensen

- ✓ Køb, salg og vurdering af virksomheder
- ✓ MBI, MBO, fusioner, strategiske opkøb
- ✓ Rekonstruktioner, kapitalfrembringelse

- værd, at vide for virksomheder, købere og sælgere

EXIT Partners
Virksomhedsmæglere – M&A

Følg os på LinkedIn:

<https://www.linkedin.com/groups/12144702>



Køb, salg eller finansiering af virksomhed?

Ingen binding, ingen gebyrer, annonceudgifter og dyre konsulenttimer. Bestil et indledende og uforpligtende møde. Vi tager den tid, der skal til.

Værdiindikation

Markedsværdiberegning m/ multipel, m/u likviditets-påvirkning, korrektioner og finansiering + DCF metode. Sammen gennemgår vi på nem og forståelig vis.

Det videre forløb

Prospekt, hensigtserklæring (LOI), due diligence, overdragelsesaftale, vedtægter, aktionæroverenskomst. Vi hjælper dig med en professionel og sikker proces.

Få svar på de mange spørgsmål

Værdiindikation

Mandataftale, salg

Mandataftale, køb

Mandataftale, investering

Mandataftale, finansiering

Assistance, generationsskifte

Assistance, fremmed køb

Fusion/ fission/ partnerskab

Franchise

Salgsmodning, optimering

Rekonstruktion

Selskabskonstruktion

Skatteoptimering

Sikkerhed & Forsikring*

** I samarbejde med Willis Towers Watson*

Salgsmodning – hvad kan du selv gøre?

En værdiindikation afslører de lavt hængende frugter.
Synergieffekter – hvem tilhører de?

Vi indrammer effektivt processen

Samarbejde med din revisor og advokat.
Gode råd er gratis – eller vi kan hjælpe dig?

